


АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
ЯКУТСКИЙ ГУМАНИТАРНЫЙ КОЛЛЕДЖ

Одобрено на заседании
Педагогического совета
протокол № 1 от 31.08.2017 г.

УТВЕРЖДАЮ

1-ый зам. директора


А.Д. Рабинович

Аннотация к рабочей программе дисциплины

**УЧЕТ СТРАХОВЫХ ДОГОВОРОВ И АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРОДАЖ (ПО
ОТРАСЛЯМ)**

По специальности среднего профессионального образования

38.02.02 Страхование (по отраслям)

Уровень образования: основное общее образование, среднее общее образование

Форма обучения: очная, заочная

Якутск, 2017

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

38.02.02 Страхование дело (по отраслям)

Аннотация рабочей программы междисциплинарного курса «Учет страховых договоров и анализ показателей продаж (по отраслям)»

1. Цель междисциплинарного курса:

Цель дисциплины:

- формирование у студентов знаний в области учета договоров страхования, в т.ч. связанных с правильностью оформления, регистрации и учета договоров страхования, а также расчет и анализ основных показателей продаж страховщика по отраслям и видам страхования.

Задачи дисциплины:

- формирование теоретических знаний в области заключения договора страхования; изучение законодательных требований к заключению договора страхования;
- раскрытие специфических особенностей заключения договора страхования различных отраслей и видов страхования;
- формирование у студентов практических навыков, необходимых для взаимодействия со страхователями при заключении договора страхования;
- расчет и анализ показателей характеризующих эффективность продаж страховых продуктов страховщика.

2. Место междисциплинарного курса в структуре ППСЗ:

Дисциплина «Учет страховых договоров и анализ показателей продаж» является дисциплиной обязательной части математического и естественнонаучного цикла дисциплин

3. Требования к результатам освоения междисциплинарного курса:

Процесс изучения междисциплинарного курса направлен на формирование следующих компетенций:

Общие компетенции (ОК):

ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес

ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.

ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за

них ответственность.

ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.

ОК 5. Использовать информационно -коммуникационные технологии в профессиональной деятельности .

ОК 6. Работать а коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями .

ОК 7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.

ОК8 Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознано планировать повышение квалификации.

ОК 9. Ориентироваться в условиях частной смены, технологии в профессиональной деятельности .

Профессиональные компетенции (ПК):

ПК 3.1.Документально оформлять страховые операции

ПК 3.2.Вести учет страховых договоров

ПК 3.3. Анализировать основные показатели продаж страховой организации

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен уметь:

- Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.
- Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.
- Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.
- Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
- Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.
- Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.
- Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.

- Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.

- Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.

- Исполнять воинскую обязанность, в том числе с применением полученных профессиональных знаний (для юношей).

В результате освоения учебной дисциплины обучающийся должен знать:

- Документально оформлять страховые операции.

- Вести учет страховых договоров.

- Анализировать основные показатели продаж страховой организации.

4. Общая трудоемкость междисциплинарного курса составляет 84 часа, в том числе:

обязательная аудиторная учебная нагрузка обучающегося: очная форма обучения 56 часов, заочная форма обучения 12 часов;

самостоятельная работа обучающегося: очная форма обучения 24 часа, заочная форма обучения 72 часов.

консультации: очная форма - 4.

Форма контроля – диффер. зачет

5. Тематический план междисциплинарного курса:

Тема 1.1. Понятие и виды договоров

Тема 2.1. Договоры страхования

Тема 2.2. Виды страхования

Тема 3.1. Учет договоров на предприятии

Тема 3.2. Анализ показателей продаж

Тема 4.1. Виды продаж в организации

Тема 4.2. Показатели продаж. Основные принципы

Тема 4.3. Темпы показателей учета страховых договоров

Тема 5.1. Эффективность анализа продаж. Плюсы и минусы повышения эффективности продаж.

Тема 5.2. Усовершенствование системы анализа показателей продаж.

Тема 5.3. Сущность страховых договоров. Значимость договоров для физических и юридических лиц.